



Douglas ist ein führender Einzelhändler in der europäischen Beauty-Branche. Mit mehr als 2.500 Parfümerien an erstklassigen Standorten in insgesamt 24 Ländern Europas verfügt Douglas über eine starke Marktposition. Das perfekt miteinander verzahnte Multichannel-Angebot von Parfümerien, Online-Shop und Mobile App sowie ein ständig aktualisiertes Sortiment von über 38.000 Artikeln machen Douglas zum Taktgeber im wachsenden selektiven Beautymarkt. Unsere rund 20.000 hervorragend qualifizierten und engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind das Herz von Douglas. Sie geben unsere Produkte und Services mit Kompetenz und Begeisterung an unsere Kunden weiter. So wird aus jedem Einkauf ein einzigartiges Shoppingerlebnis

In unserem Headquarter in Düsseldorf suchen wir ab Mitte Februar für unsere Beauty Booking Plattform in  
Vollzeit eine\*n

## Praktikant (w/m/d) New Business - Sales

DICH ERWARTEN SPANNENDE AUFGABEN:

Douglas Beauty Booking ist die neue Online-Buchungsplattform für Beauty-Termine bei qualifizierten Partner-Salons von Douglas. Wir suchen kreative Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die mit einer Start-Up Mentalität, Tatkraft und einer „do-er“ Mentalität den Aufbau von Douglas Beauty Booking aktiv mitgestalten wollen.

Du solltest offen für eine breite Bandbreite an Aufgaben sein. Neben der Möglichkeit, gezielte Einblicke in verschiedene Unternehmensbereiche zu gewinnen, wirst Du auch hautnah den Aufbau eines neuen Unternehmens miterleben.

Daraus ergeben sich folgende Schwerpunkte:

- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung eines digitalen Produktes
- Marktanalyse und Screening potenzieller Kooperationspartner
- Pflege des Content Management Systems zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Unterstützung bei der Vertriebsvorbereitung sowie Onboarding der Kooperationspartner
- Mitwirkung bei der Umsetzung & Weiterentwicklung der Sales Strategie
- Übernahme administrativer und koordinativer Aufgaben entlang des kompletten Sales- Prozesses

DU BRINGST VIEL MIT:

Du handelst unternehmerisch, probierst gern Neues und ergreifst Chancen. Wir suchen Praktikantinnen und Praktikanten, die Spaß an diesen Herausforderungen haben und folgendes Profil mitbringen:

- Bachelor- oder Masterstudium der Wirtschaftswissenschaften idealerweise mit den Schwerpunkten Sales oder Business Development
- Erste praktische Erfahrungen in den Bereichen Vertrieb, Business Development oder im Start-up Umfeld wünschenswert
- Hands-on Mentalität und ein überdurchschnittliches Beziehungsmanagement
- Sehr gute Kenntnisse und sichere Anwendung von MS Office-Produkten [insbesondere Power Point und Excel]
- Sehr gute analytische Fähigkeiten
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Selbstsicheres Auftreten und ein hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein

DAS KANNST DU VON UNS ERWARTEN:

- Eine professionelle Einarbeitung
- Die Möglichkeit, dein Fachwissen stetig zu erweitern
- Ein motivierendes und inspirierendes Umfeld
- Ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet

Erkennst Du dich wieder? Dann werde Teil unseres internationalen Unternehmens und bewirb Dich mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines möglichen Eintrittstermins unter <https://corporate.douglas.de/jobs/praktikant-w-m-d-new-business-sales/>

Wir freuen uns auf Dich!

# JOIN THE TEAM!

# DOUGLAS