

## Junior Sales Manager/in

Verkauf – Hamburg

### WER WIR SIND

Gpredictive ist eine AI Software, mit der jeder out-of-the-box den zukünftigen Customer Lifetime Value berechnen kann. Mittels der Prognose können Marketing & Vertriebsverantwortliche ihr Budget noch gezielter einsetzen und die Kunden optimal bedienen. Unsere Mission: Mit verlässlichen Entscheidungen die Welt verändern!

### WAS DICH ERWARTET

- Proaktive Recherche von Vertriebskontakten mittels telefonischer Kaltakquise und per E-Mail in dem relevanten Markt
- Kontaktpflege mit dem Ziel, Termine und dann Opportunities zu generieren
- Vereinbarung und Planung von Terminen mit potentiellen Kunden für das Sales-Team
- Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationen und Angeboten
- Repräsentation der Firma auf Veranstaltungen
- Reisetätigkeit

### WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Du solltest Entrepreneurgeist, Lust auf Neues und Verkaufstalent mitbringen.
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik, o.ä. mit Abschluss B.Sc., MBA oder Diplom
- Spaß an neuen Herausforderungen in einem dynamischen und erfolgreichen Start-up
- Idealerweise Interesse zu Software, Künstlicher Intelligenz, Machine Learning und Marketing
- Selbstbewusstes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Ausdauervermögen
- Sehr gutes Deutsch in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit Apple macOS, google G-Suite/ Cloud von Vorteil

### WAS WIR BIETEN

Wir bieten Dir einen respektvollen Umgang, Zusammenhalt, einen Vertrauensvorschuss sowieso und ein attraktives Gehalt in Abhängigkeit Deiner Vorbildung und Erfahrung. Neben der Tätigkeit in einem motiviertem Startup bieten wir:

- Obst & Getränke, mindestens einmal pro Woche Team-Lunch
- Weiterbildungsmöglichkeiten: Teilnahmen an Workshops und Events
- Flache Hierarchie und schnelle Entscheidungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Standort im Herzen Hamburgs, nicht weit von der Binnenalster und dem Hauptbahnhof
- Teamevents wie z.B. Grillen auf der Dachterrasse, Go-Kart fahren, Segeln, SUPpen, Klettern, ...

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung. Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit einem individuellen Anschreiben, das uns von Dir überzeugt, Deinem Lebenslauf und Zeugnissen, Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie möglichen Eintrittstermin ausschließlich an Philippe Take: [pt@gpredictive.de](mailto:pt@gpredictive.de).

Bitte gib in der Bewerbung an, wo Du von dieser Stellenanzeige erfahren hast.