



ENGELHARD
Arzneimittel



Menschen auf der ganzen Welt vertrauen auf unsere Marken.

Wir gehören zu den erfolgreichsten mittelständischen OTC-Unternehmen in Deutschland. Vom Erfolg motiviert entwickeln wir täglich gemeinsam neue Ideen für unsere Marken und suchen innovative Möglichkeiten den Gesundheitsmarkt zu bereichern. Der politische Kreislauf des Gesundheitsmarktes ist unsere Berufung und die Apotheke sowie die Arztpraxis unser Spielfeld.

Entfalten Sie Ihre Fähigkeiten und entwickeln Sie sich fachlich sowie persönlich weiter.

Gestalten Sie Ihren Karriereeinstieg in der Industrie als

Trainee Marketing & Sales (m/w) befristet für 2 Jahre ab August

für unseren Standort Niederdorfelden bei Frankfurt am Main.

Was haben Marktanteile mit TV-Spots zu tun? Was genau ist eine Patient Journey? Warum ist im Kanal Apotheke der Verkäufer noch ein echter Berater und was motiviert einen Arzt unsere Präparate zu empfehlen? Was bedeutet OTC und OTX? Und warum ist Erfolg für Engelhard Arzneimittel planbar?

Alle diese und weitere Fragen werden Sie im Laufe Ihres zweijährigen Traineeships in den Bereichen Marketing und Sales beantwortet bekommen. Hierbei übernehmen Sie verschiedene Funktionen und Verantwortungen mit dem Ziel nach Abschluss Ihres Traineeships in einer dieser Abteilungen einzusteigen.

Ablauf:

In Ihrem 6-monatigen Außendienstesatz lernen Sie die primären Empfehlerzielgruppen kennen und warum Sichtwahl und Handverkaufstisch besonders relevante Orte in der Apotheke sind. Im Brand Management übernehmen Sie gemeinsam in einem Brand Team die Verantwortung für die Führung einer unserer Kernmarken (6 Monate). In Ihrem halbjährigen Aufenthalt im Shopper- und Trade Marketing erfahren Sie warum Apotheker und PTA andere Argumentationen für die Empfehlung brauchen und warum Sie zwischen Shopper und Patient differenzieren müssen. Im Key Account Management lernen Sie das „Großkundengeschäft“ des OTC-Marktes kennen oder arbeiten im Sales Services z.B. an der Reportingstruktur des Unternehmens (6 Monate).

In allen Abteilungen haben Sie immer einen fachverantwortlichen Mentor an Ihrer Seite, erhalten On-the-Job sowie fachliche Trainings und sind beteiligt an interdisziplinären Projekten.

Ihre Stärken - Ihre Voraussetzungen:

- Erfolgreich absolviertes wirtschaftswissenschaftliches Masterstudium mit Schwerpunkt Marketing oder Sales Management
- Erste praktische Erfahrungen in Marketing/ Sales durch Praktika o.Ä. und absolviertes Auslandssemester wünschenswert
- Konzeptionelles und analytisches Denkvermögen
- Fließende Englischkenntnisse
- Starker Teamplayer
- Kreativität und Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte Projektmanagement-Fähigkeiten
- Versierter Umgang mit MS Office- Programmen

Unser Angebot:

- Moderne Arbeitsplatzgestaltung
- Flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Vergütung

Gestalten Sie Ihre Zukunft mit uns:

Engelhard Arzneimittel GmbH & Co. KG, Recruiting
Herzbergstraße 3, 61138 Niederdorfelden
Ansprechpartnerin: Frau Luisa Schneider, Telefon 06101 539-2695
www.engelhard.de

