



Werde Teil von etwas Großem.

Wer macht eigentlich den Informationsfluss der globalen Wirtschaft möglich? Du.
Mit deinem Beitrag im Team von Retarus, einem der weltweit größten Informationslogistiker.

Werde Associate Business Manager für Cloud Services (m/w) bei Retarus.

Du liebst es zu überzeugen und zu verkaufen? Du hast die dafür nötige Mischung aus Feingefühl und Hartnäckigkeit? Du teilst deinen sportlichen Spirit gerne mit deinen Mannschaftskollegen? Das Sales-Team bei Retarus freut sich schon jetzt auf deine ersten Abschlüsse.

Deine Aufgaben

- › Strategische Absatz- und Vertriebs-Planung in den Bereichen E-Mail Security, Messaging (Fax & SMS) und Managed Capture Services
- › Analyse von Kundenpotentialen
- › Eigenständige Akquise von Neukunden und -projekten
- › Ausbau bestehender Kundenbeziehungen (Cross- und Up-Selling Kampagnen)
- › Kundenberatung, Führung von Verkaufsverhandlungen sowie eigenständiger Abschluss von Verträgen
- › After-Sales-Management

Deine Qualifikationen

- › Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im betriebswirtschaftlichen oder technischen Bereich oder eine vergleichbare erfolgreich abgeschlossene Ausbildung
- › Erste Erfahrung in den Bereichen Sales / Marketing / Consulting bzw. Produktmanagement
- › Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- › Selbständiges, unternehmerisches Denken und Handeln sowie eine hohe Eigenmotivation
- › Überzeugungsstarkes Auftreten
- › Professionelle und freundliche Art
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Bewirb dich jetzt unter: www.retarus.de/career

